

«КРЕДИТОВАНИЕ КЛИЕНТОВ МСБ»»

Дистанционное
обучение

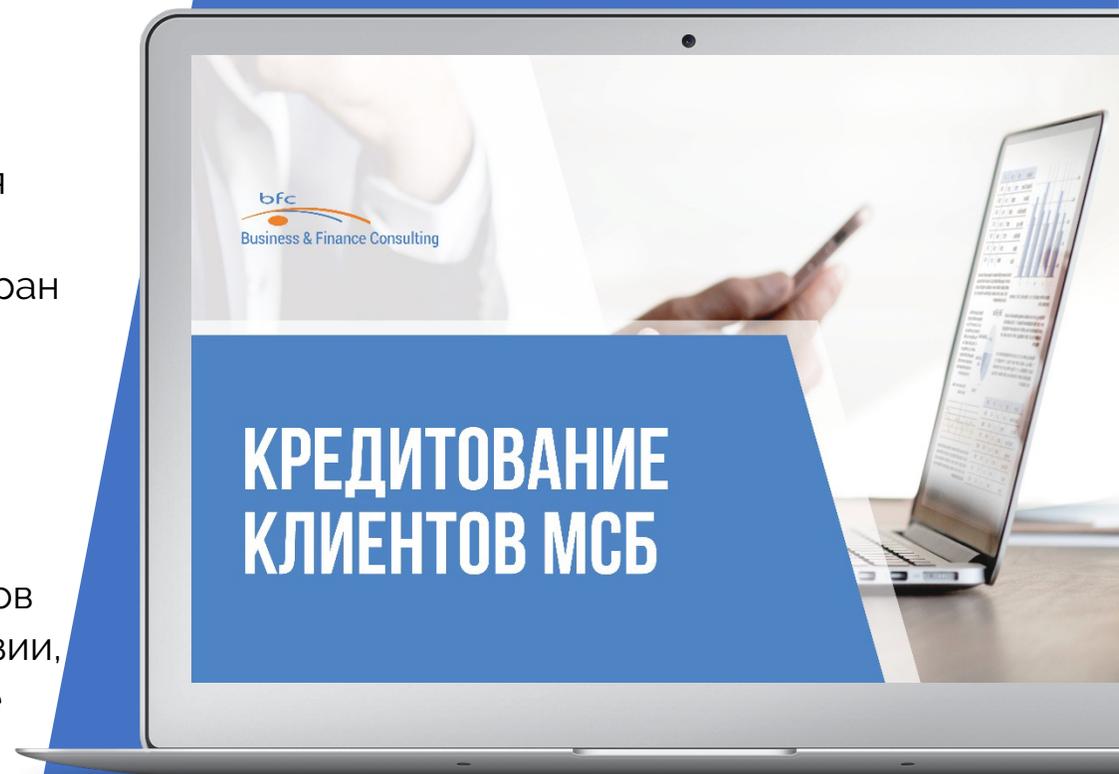


Цель курса:

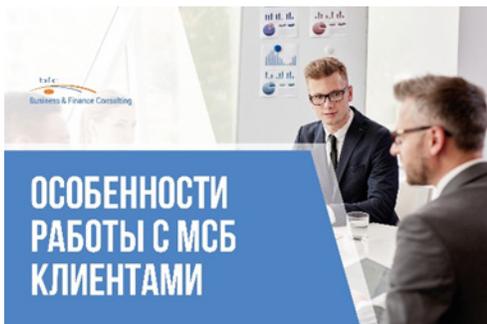
Малый и средний бизнес (МСБ) играет важную роль в экономике большинства стран. Уровень его развития влияет на многие показатели: конкуренция, внедрение новых технологий, эффективность производства и т. п.

Состояние МСБ сильно зависит от уровня и качества его финансирования. Поэтому повышение доступности кредитования этого сегмента (включая повышение квалификации кредитного персонала) является приоритетом для развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

Настоящий курс разработан компанией Business and Finance Consulting (BFC), чтобы систематизировать знания и повысить квалификацию специалистов по кредитованию МСБ. Учебный материал базируется на многолетнем опыте работы консультантов BFC в ведущих банках стран Восточной Европы и Центральной Азии, и международных стандартах финансовой отчетности. На основе курса проведено более **30 тренингов** для **20 кредитных организаций из 5 стран**.



A (audience)	Для кого этот курс?	Сотрудники кредитных организаций, которые проводят финансово-экономический анализ и принимают кредитные решения (опыт в кредитовании МСБ — не менее года): <ul style="list-style-type: none">✓ кредитные эксперты,✓ начальники отделов кредитования,✓ андеррайтеры / аналитики.
B (behavior)	Что обучающиеся смогут сделать в конце обучения? (изменение поведения)	См. детализацию каждой из тем курса на следующих слайдах.
C (conditions)	При каком условии изменится поведение обучающихся?	<ol style="list-style-type: none">1. Успешное прохождение курса.2. Использование пошаговых рекомендаций по применению полученных знаний в работе.3. Адаптация процедур кредитной организации на основе полученных рекомендаций.
D (degree)	В какой степени обучающиеся будут применять знания, полученные из курса?	Обучающиеся смогут применить полученные знания в 90% случаях бизнес-кредитования.



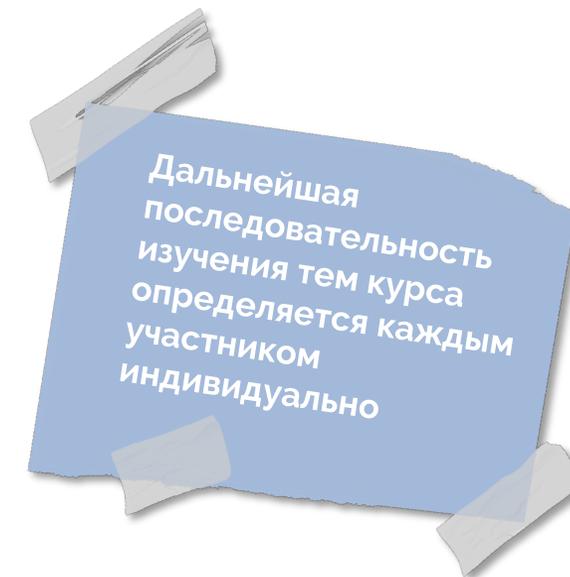
1 Особенности работы с МСБ клиентами

- Сегментация бизнес-клиентов
- Специфика кредитного анализа различных видов бизнеса
- Этапы анализа клиентов МСБ

Вебинар — 12 мин.

После вебинара участники смогут применять системный подход к кредитному анализу клиентов МСБ в зависимости от следующих факторов:

- ✓ вид и масштабы бизнеса,
- ✓ цель кредитования,
- ✓ способ ведения учета,
- ✓ структура собственности и т. д.



2 Типы финансирования бизнеса

- | | |
|---|---------|
| Модуль 1. Формы кредитования | 20 мин. |
| Модуль 2. Финансирование оборотных активов | 20 мин. |
| Модуль 3. Другие типы финансирования | 20 мин. |
| Модуль 4. Итоговое тестирование | 20 мин. |

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Классифицировать кредитные заявки по типам и целям финансирования для определения правильной стратегии анализа;
2. Структурировать кредитные сделки в зависимости от целей финансирования бизнеса.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



3 Основы управления кредитными рисками

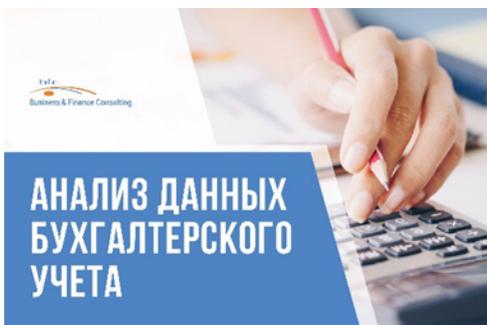
Модуль 1. Виды банковских рисков	30 мин.
Модуль 2. Этапы управления рисками	30 мин.
Модуль 3. Факторы кредитного риска заемщика	30 мин.
Модуль 4. Итоговое тестирование	30 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Классифицировать банковские риски по факторам их возникновения;
2. Применять системный подход в управлении кредитными рисками (включая матрицу управления рисками);
3. Выявлять ключевые факторы кредитных рисков, существенно влияющие на платежеспособность заемщика.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



4 Анализ данных бухгалтерского учета

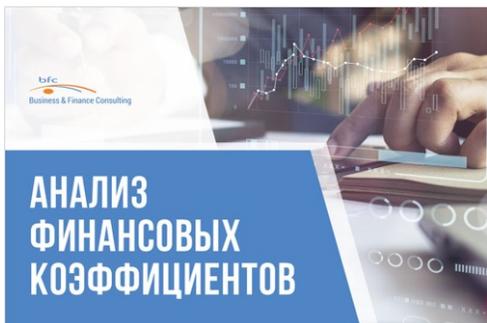
Модуль 1. Определение и основные элементы бухгалтерского учета	30 мин.
Модуль 2. Двойная запись	30 мин.
Модуль 3. Бухгалтерские проводки	30 мин.
Модуль 4. Оборотно-сальдовая ведомость	30 мин.
Модуль 5. Итоговое тестирование	40 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Применять на практике принципы бухучета;
2. Читать и составлять бухгалтерские проводки;
3. Строить баланс и ОПиУ на основе бухгалтерских отчетов.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



5 Анализ финансовых коэффициентов

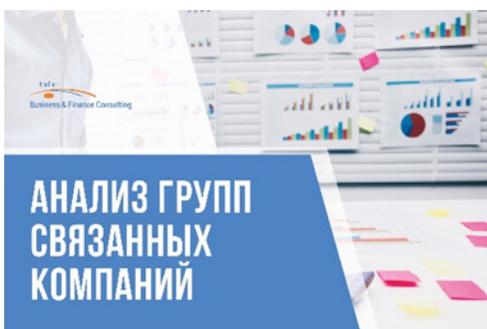
- Модуль 1.** Особенности коэффициентного анализа 20 мин.
- Модуль 2.** Группа ликвидности 30 мин.
- Модуль 3.** Группа финансовой устойчивости 30 мин.
- Модуль 4.** Группа рентабельности 30 мин.
- Модуль 5.** Группа деловой активности 30 мин.
- Модуль 6.** Итоговое тестирование 40 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Рассчитывать 15 ключевых финансовых коэффициентов, используемых в кредитном анализе заемщика;
2. Определять объем необходимого финансирования оборотного капитала;
3. Анализировать возвратность кредита по показателям рентабельности бизнеса.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



6 Анализ групп связанных компаний

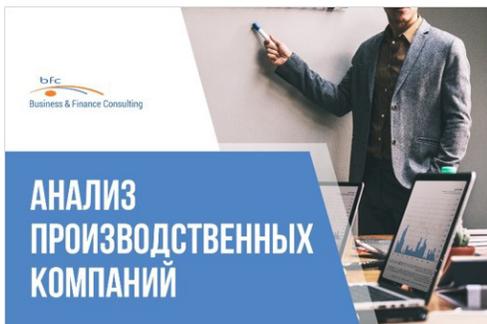
- Модуль 1.** Определение и выявление групп 40 мин.
- Модуль 2.** Определение собственников и расчет доли собственности 20 мин.
- Модуль 3.** Особенности консолидации баланса 30 мин.
- Модуль 4.** Особенности консолидации ОПиУ 30 мин.
- Модуль 5.** Итоговое тестирование 60 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Выявлять скрытые связанные компании;
2. Определять реальных собственников бизнеса и рассчитывать их фактические доли собственности;
3. Составлять схему ведения анализируемого бизнеса;
4. Составлять консолидированный баланс и ОПиУ.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



7 Анализ производственных компаний

Модуль 1. Виды производства. Анализ строительных компаний 30 мин.

Модуль 2. Промышленное производство 30 мин.

Модуль 3. Анализ финансовых показателей в производстве 30 мин.

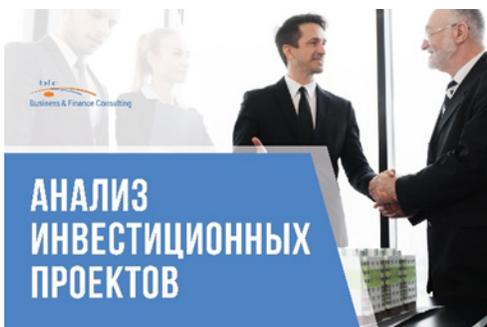
Модуль 4. Итоговое тестирование 30 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Учитывать финансовые результаты строительных компаний;
2. Рассчитывать себестоимость продукции в производстве,
3. Анализировать основные финансовые показатели в производстве.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



8 Анализ инвестиционных проектов

Модуль 1. Особенности процесса 10 мин.

Модуль 2. Виды анализа в проектном финансировании 10 мин.

Модуль 3. Временная стоимость денег. Дисконтирование 20 мин.

Модуль 4. Показатели эффективности инвестиционного проекта 30 мин.

Модуль 5. Контрольное тестирование 10 мин.

Модуль 6. Итоговое тестирование 40 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Рассчитывать дисконтируемые денежные потоки;
2. Определять эффективность инвестиционного проекта с помощью расчетов показателей NPV, IRR, DPP;
3. Выявлять и анализировать риски в проекте.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



9 Анализ кредитных рисков, финансовая информация и ковенанты

Модуль 1. Анализ факторов риска в финансовой информации

20 мин.

Модуль 2. Стресс-тестирование финансовых данных

20 мин.

Модуль 3. Ковенанты

20 мин.

Модуль 4. Итоговое тестирование

30 мин.

После изучения темы участники смогут самостоятельно:

1. Анализировать финансовую информацию для выявления кредитных рисков;
2. Проводить стресс-тестирование финансовых показателей;
3. Применять системный подход к установлению ковенант при принятии кредитных решений.

Формат обучения

- теоретический материал
- практические задачи
- мини-тесты в конце каждой части
- итоговый тест-практикум



Составляющие курса:



8 обучающих
тем



15 дополнительных
материалов



4 вебинара



Рекомендации по
применению полученных
знаний



Рабочие конспекты
по каждой теме



Сертификат об
окончании курса

О тренере:



Виктор Билько

Эксперт по кредитованию МСБ и корпоративных клиентов, тренер ВFC

Профессиональная сфера: банковское дело, банковский консалтинг

Общий стаж работы: 13 лет

Опыт работы: фининституты, входящие в ТОП-10 банков Украины

Должность: кредитный аналитик, риск-менеджер

Профессиональный опыт

Бизнес-направления

- Кредитование корпоративных клиентов и клиентов сегмента МСБ;
- Кредитование проектов строительной отрасли и тяжелой промышленности;
- Кредитование агробизнеса.

Основная специализация

- Финансово-экономический анализ среднего и корпоративного бизнеса;
- Анализ кредитных рисков.

Компетентность

- Сопровождение проектов по кредитованию клиентов корпоративного сегмента (до 10 млн. долларов);
- Представление кредитных проектов на рассмотрение КК/правления банка;
- Обучение персонала методам финансового анализа бизнеса.

Международный опыт:



Спасибо!

По всем вопросам пишите на
ilearn@bfconsulting.com