

КРЕДИТОВАНИЕ АГРОБИЗНЕСА. ОСНОВЫ АНАЛИЗА

Освойте азы анализа сельскохозяйственного бизнеса. Изучите главные отчеты и их взаимосвязь. Получите импульс для развития агрокредитования.

Содержание тренинга

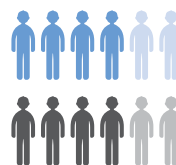
«Кредитование агробизнеса. Основы анализа»

- 1 Основы растениеводства**
Основные сельскохозяйственные культуры. Нормы посева. Урожайность. Севооборот. Обработка почвы. Внесение удобрений. Посев. Защита растений. Уборка урожая.
- 2 Карта растениеводства**
Расчет себестоимости. Расчет расходов. Составление технологической карты растениеводства.
- 3 Животноводство**
Отрасли животноводства и их особенности. Классификация кормов. Правила содержания животных. Суточные нормы кормления. Технологии доения. Продуктивность в животноводстве. Определение себестоимости животных и продукции.
- 4 Продуктовый баланс**
Статьи баланса и правила учета данных в каждой статье. Себестоимость отдельной культуры и всего производства. Рентабельность бизнеса по растениеводству. Перекрестная проверка с использованием данных продуктового баланса.
- 5 Перекрестная проверка**
Как перепроверить предоставленные клиентом данные и выявить несоответствия.
- 6 Агробаланс**
Базисные принципы технологии агро кредитования. Особенности агро баланса. Оборотные активы. Краткосрочные и долгосрочные пассивы. Связь агро баланса с другими отчетами.
- 7 Агроотчет прибылей и убытков**
Тонкости составления аграрного ОПиУ. Взаимосвязь с другими финансовыми отчетами. Накладные расходы в сельском хозяйстве и их корректный учет в ОПиУ.
- 8 Агроотчет движения денежных средств**
Ликвидность заемщика и его долгосрочная кредитоспособность. Классификация поступлений и расходов денег по основным источникам. Связь технологической карты растениеводства и животноводства с ОДДС.

Цель курса

Подготовить квалифицированных специалистов по кредитованию клиентов сельскохозяйственной отрасли.

Целевая Аудитория



Специалисты в области агрокредитования ММБ, изучающие потенциального заемщика и предоставляющие оценку его кредитоспособности:

- кредитные эксперты;
- начальники отделов;
- андеррайтеры;
- внутренние тренеры.

Результат тренинга

- 1** Освоение основ финансового анализа клиентов сельскохозяйственной отрасли
- 2** Умение строить основные агроотчеты
- 3** Выявление ложной информации на основе перекрестной проверки финансовых данных
- 4** Знание техники первичного анализа
- 5** Понимание техники расчета себестоимости в растениеводстве и животноводстве.
- 6** Умение оценивать кредитные риски

После тренинга участники получают

- ✓ Сертификат ВFC о прохождении тренинга
- ✓ Материалы тренинга
- ✓ Возможность дальнейшего общения с тренером

Стоимость участия индивидуальна для каждой страны.
Для получения информации пишите на ilearn@bfconsulting.com.

Программа

тренинга

День 1	День 2	День 3
Знакомство	Работа в группах Обсуждение лекций первого дня семинара	Работа в группах Обсуждение лекций второго дня семинара
Основы растениеводства	Продуктовый баланс	Агро ОДДС Принципы составления финансовых отчетов; Решение задач
Кофе-брейк	Кофе-брейк	Кофе-брейк
Карта растениеводства	Практикум Решение задач в группах и самостоятельно. Задача по продуктовому балансу	Перекрестная проверка
Перерыв	Перерыв	Перерыв
Животноводство	Агробаланс Принципы составления финансовых отчетов; Решение задач	Практикум Перекрестная проверка
Принципы анализа животноводства	Агро ОПИУ Принципы составления финансовых отчетов; Решение задач	Тест
Кофе-брейк	Кофе-брейк	Кофе-брейк
Практикум Решение задач в группах и самостоятельно. Задача по картам растениеводства и животноводства	Практикум Решение задач в группах и самостоятельно. Консолидированная задача	Работа в группах Проверка тестов Обсуждение результатов Вручение сертификатов Закрытие семинара

* Стандартный план тренинга. При выборе индивидуального формата сотрудничества содержание тренинга будет адаптировано в соответствии с результатами диагностики текущего процесса в организации. В случае заинтересованности в проведении корпоративного тренинга, просьба написать нам.

Эксперт BFC



Алена Бевзюк

Эксперт по кредитованию, тренер BFC

Профессиональная сфера: банковское дело, банковский консалтинг

Общий стаж работы: 19 лет

Должность: менеджер среднего звена

Управленческий опыт: 7 лет

Профессиональный опыт:

Бизнес направления

- Кредитование микро-, малого и среднего бизнеса;
- Кредитование агроклиентов;
- Кредитование розничных клиентов.

Основная специализация

- Управление кредитными процессами с клиентами розничного, микро-, малого и среднего бизнеса;
- Подбор персонала в кредитные отделы;
- Обучение сотрудников финансовых организаций.

Компетентность

- Организация с нуля работы кредитных отделов в региональных филиалах;
- Управление 12 филиалами в должности Регионального Менеджера;
- Разработка кредитных процедур и их внедрение.

Международный опыт:

